

# APRENDE A VENDERTE: EL PRODUCTO ERES TÚ



## LANÁQUERA, BORJA

### SYNOPSIS

RECUERDA QUE AHÍ AFUERA HAY CIENTOS DE PROPUESTAS IDÉNTICAS A LA TUYA PERO QUE TÚ SÍ ERES ÚNICO

El mayor desafío de los mercados actuales no es vender el mejor producto, sino ser el vendedor que el cliente elige. Este libro te mostrará cómo convertirte en ese profesional único que conecta, persuade y genera confianza.

Da igual si eres un vendedor experimentado o estás dando tus primeros pasos. Este libro transformará tu forma de entender las ventas y, lo más importante, te enseñará a disfrutar del proceso.

Descubre cómo diferenciarte en un mundo lleno de productos y precios idénticos. Porque vender no va de lo que ofreces, sino de quién eres. ¡El producto eres tú!

Este no es un libro teórico ni un compendio de fórmulas mágicas para vender más. Es una guía para transformar la manera en la que entiendes y practicas la venta. Aquí, el producto eres tú....



<b>Editorial</b>	BRIEF EDICIONES
<b>Subject</b>	Gestión y técnicas de gestión
<b>Collection</b>	Talentos en Acción
<b>EAN</b>	9788418641558
<b>Status</b>	Disponible
<b>Pages</b>	190
<b>Size</b>	240x170x20 mm.
<b>Price (Tax inc.)</b>	14,90€

### Related Titles



**MENTALIDAD DE GLADIADOR**  
BERNAT, JUAN MIGUEL



**APRENDER PENSANDO**  
CALLEJA, M.ª FRANCISCA; PASCUAL, ISAAC



**ESCUELA DE EMPRENDIMIENTO**  
EDO LOZANO, SILVIA



**CRIAR Y DISFRUTAR DEL PROCESO**  
NOGUERA RAMIRO, SARA