EL ECOSISTEMA B2B



VIOQUE GOÑI, ÁLVARO;ALÉS, TONI

SYNOPSIS

¿Qué tienen en común una empresa de chicles, un fabricante de turbinas y una startup de software? Más de lo que imaginas. Todos forman parte de un ecosistema B2B. ¿Y tú?

Aunque no lo sepas, ya estás dentro. Este libro te revela cómo funcionan las relaciones empresariales que sostienen más del 75?% de la economía mundial. Y lo hace con un enfoque claro, práctico e inspirador.

El ecosistema B2B es una guía para quienes quieren entender las reglas del juego empresarial actual… y jugar mejor. Aprenderás cómo se genera valor entre empresas, cómo construir alianzas sólidas, cómo diferenciarte en mercados complejos y cómo anticiparte al futuro.

Tanto si vendes, compras, lideras o emprendes, este libro te ayudará a pensar distinto, actuar con más impacto y encontrar nuevas oportunidades donde antes solo veías procesos.

Conecta con tu entorno. Potencia tu propuesta. Da un paso adelante.

Bienvenido al lado más estratégico —y humano— del B2B....

Editorial	LIBROS DE CABECERA
Subject	Gestión de ventas y marketing
Collection	Temáticos
EAN	9788412987287
Status	Normal
Binding	Tapa dura
Pages	204
Size	220x145x115 mm.
Weight	329
Price (Tax inc.)	24,95€
Release date	29/08/2025

Related Titles



SALIR EN LOS MEDIOS
PERALTA MAS, MIQUEL



ORGANIZACIONES ÁGILES
MUSSONS, SERGI



AUTOLIDERAZGO EN LA EMPRESA Y EN LA VIDA
CUERVO, JORGE



IR A LA LUNA ES FÁCIL, LO DIFÍCIL ES ENCONTRAR UN BUEN COMERCIAL
GÓMEZ VISEDO, DANIEL