

DESCUBRE AL COMERCIAL QUE LLEVAS DENTRO



MIGUEL ANGEL MARTIN MARTIN

SYNOPSIS

Este manual tiene como objetivo facilitar su actividad comercial, su actividad vendedora, descubriendo al ?comercial? que todo ser humano lleva dentro. Es una guía para todos aquellos que desean constituir una empresa, desarrollarse profesionalmente o dedicarse a la actividad comercial. Abogados, médicos, economistas, fontaneros, electricistas, comerciantes, etc. tendrán en este libro el descubridor de sus virtudes comerciales.

No basta con tener un buen producto para vender, no basta con tener una formación excelente o conocimientos especializados: lo importante es saber vender y saber venderse....



FUNDACION

Editorial CONFEMETAL - FC
EDITORIAL

Subject Negociación empresarial

Collection FC EDITORIAL-
comercial/ventas

EAN 9788496743755

Status Disponible

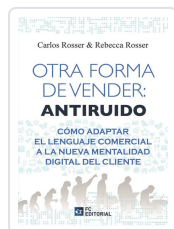
Pages 167

Size 2300x1600x0 mm.

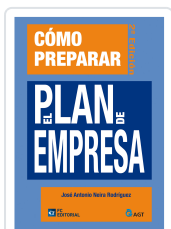
Weight 305

**Price (Tax
inc.)** 18,00€

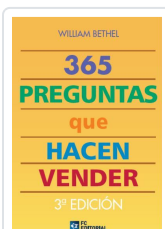
Related Titles



OTRA FORMA DE
VENDER:
ANTIRUIDO
ROSSER & ROSSER



CÓMO PREPARAR
EL PLAN DE
EMPRESA 2ª ED
JOSE ANTONIO
NEIRA RODRIGUEZ



365 PREGUNTAS
QUE HACEN
VENDER 2ª ED.
WILLIAM BETHEL



TELEMARKETING.
REDUCIR COSTES
Y VENDER MAS
VICENTE CAMARA