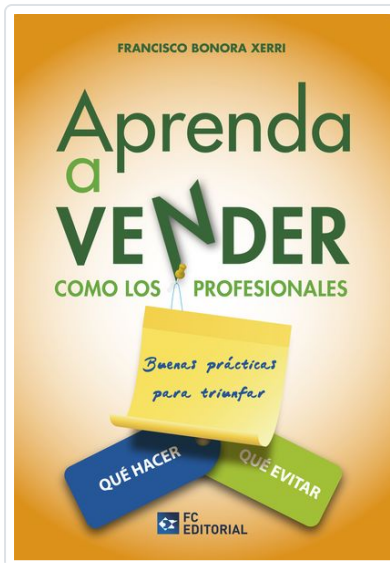


APRENDA A VENDER COMO LOS PROFESIONALES



BONORA XERRI, FRANCISCO

SINOPSIS

¿Te has preguntado si vendes lo que podrías vender?; ¿si vendes lo que necesitas vender?. Seguro que te lo has preguntado y no siempre has encontrado respuestas satisfactorias, quizás porque no te has preguntado por las causas de ello, de lo que haces bien o no tan bien, de los posibles errores que cometes? La profesión de vender es apasionante y produce muchas satisfacciones ¿bien lo sabrás-; aunque también ¿lo sabrás bien!-, muchas frustraciones si no se lleva a cabo según determinados preceptos y buenas prácticas, y se evitan errores fatales, todo ello basado en dos procesos: un proceso relacional con el cliente y un proceso comercial de venta paso a paso. En APRENDA A VENDER COMO LOS PROFESIONALES el autor, profesional con amplia experiencia comercial y en el desarrollo de equipos comerciales, de forma amena y esquemática, nos propone un completo recorrido por ¿ las claves que te harán triunfar en ventas ¿ los errores fatales que nunca se deben cometer que incluye ejercicios y momentos para la reflexión. En definitiva, una obra útil y práctica para quienes hacen de la venta un medio para el éxito y la plenitud personal. Esta guía no te hará cambiar, no te hará triunfar; serás tú quién cambies, quién triunfes si te lo propones y la sigues. Tu triunfo será fruto de tus decisiones y tus acciones, de tus buenas prácticas, de no cometer errores fatales. En tus manos está beneficiarte del trabajo del autor. ¿Te apuntas?...



	FUNDACION CONFEMETAL - FC EDITORIAL
Editorial	
Materia	Ventas y marketing
EAN	9788415781554
Status	Disponible
Encuadernación	Bolsillo tapa blanda
Páginas	318
Tamaño	2300x1600x200 mm.
Peso	430
Precio (Imp. inc.)	25,00€