

APRENDA A NEGOCIAR

SILVIA PINTO VALERO

APRENDA A
NEGOCIARHABILIDADES, ESTRATEGIAS
y TÁCTICASFC
EDITORIAL

SILVIA PINTO VALERO

SINOPSIS

Negociar es una constante en nuestras vidas. Ayudarnos a hacerlo de una forma sencilla y con resultados positivos es el objetivo de este libro. No se trata de teorizar sobre los diferentes aspectos que influyen en una negociación sino de desgranar cada uno de ellos para acercarlos a nuestra realidad y poder utilizarlos para mejorar nuestras habilidades y con ellas nuestros resultados. Consiga de forma amena y sencilla incrementar las posibilidades de éxito satisfaciendo sus interés y los de la otra parte. Siéntase seguro ante cualquier proceso negociador al controlar todas las variables....



FUNDACION

Editorial

CONFEMETAL - FC
EDITORIAL

Materia

Negociación empresarial

EAN

9788415781325

Status

Disponible

Encuadernación

Bolsillo tapa blanda

Páginas

184

Tamaño

160x230x0 mm.

Peso

310

Precio (Imp.
inc.)

19,50€