

# DESCUBRE AL COMERCIAL QUE LLEVAS DENTRO



## MIGUEL ANGEL MARTIN MARTIN

### SINOPSIS

Este manual tiene como objetivo facilitar su actividad comercial, su actividad vendedora, descubriendo al ?comercial? que todo ser humano lleva dentro. Es una guía para todos aquellos que desean constituir una empresa, desarrollarse profesionalmente o dedicarse a la actividad comercial. Abogados, médicos, economistas, fontaneros, electricistas, comerciantes, etc. tendrán en este libro el descubridor de sus virtudes comerciales.

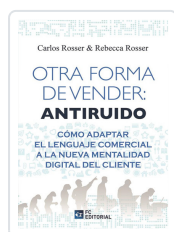
No basta con tener un buen producto para vender, no basta con tener una formación excelente o conocimientos especializados: lo importante es saber vender y saber venderse....



FUNDACION

<b>Editorial</b>	CONFEMETAL - FC EDITORIAL
<b>Materia</b>	Negociación empresarial
<b>Colección</b>	FC EDITORIAL- comercial/ventas
<b>EAN</b>	9788496743755
<b>Status</b>	Disponible
<b>Páginas</b>	167
<b>Tamaño</b>	2300x1600x0 mm.
<b>Peso</b>	305
<b>Precio (Imp. inc.)</b>	18,00€

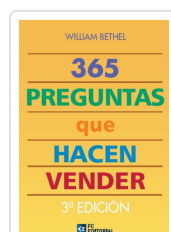
### Títulos relacionados



**OTRA FORMA DE VENDER: ANTIRUIDO**  
 ROSSER & ROSSER



**CÓMO PREPARAR EL PLAN DE EMPRESA 2ª ED**  
 JOSE ANTONIO NEIRA RODRIGUEZ



**365 PREGUNTAS QUE HACEN VENDER 2ª ED.**  
 WILLIAM BETHEL



**TELEMARKETING. REDUCIR COSTES Y VENDER MAS**  
 VICENTE CAMARA