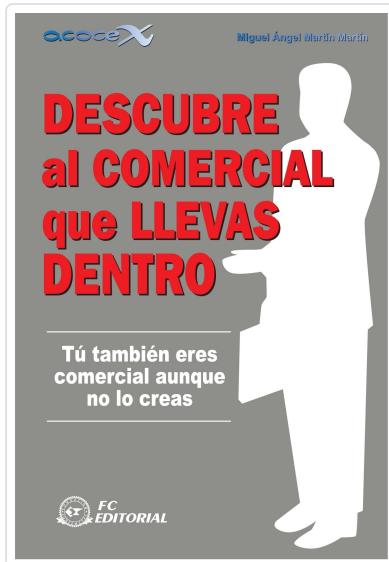


## DESCUBRE AL COMERCIAL QUE LLEVAS DENTRO



### MIGUEL ANGEL MARTIN MARTIN

#### SINOPSIS

Este manual tiene como objetivo facilitar su actividad comercial, su actividad vendedora, descubriendo al ?comercial? que todo ser humano lleva dentro. Es una guía para todos aquellos que desean constituir una empresa, desarrollarse profesionalmente o dedicarse a la actividad comercial. Abogados, médicos, economistas, fontaneros, electricistas, comerciantes, etc. tendrán en este libro el descubridor de sus virtudes comerciales.

No basta con tener un buen producto para vender, no basta con tener una formación excelente o conocimientos especializados: lo importante es saber vender y saber venderse....



FUNDACION

**Editorial** CONFEMETAL - FC  
EDITORIAL

**Materia** Negociación empresarial

**Colección** FC EDITORIAL-  
comercial/ventas

**EAN** 9788496743755

**Status** Disponible

**Páginas** 167

**Tamaño** 2300x1600x0 mm.

**Peso** 305

**Precio (Imp.  
inc.)** 18,00€

#### Títulos relacionados



OTRA FORMA DE VENDER:  
ANTIRUIDO  
ROSSER & ROSSER



CÓMO PREPARAR  
EL PLAN DE  
EMPRESA 2ª ED  
JOSE ANTONIO  
NEIRA RODRIGUEZ



365 PREGUNTAS  
QUE HACEN  
VENDER 2ª ED.  
WILLIAM BETHEL



TELEMARKETING.  
REDUCIR COSTES  
Y VENDER MAS  
VICENTE CAMARA