

APRENDA A NEGOCIAR

SILVIA PINTO VALERO

APRENDA A NEGOCIAR

HABILIDADES, ESTRATEGIAS

y TÁCTICAS

FC EDITORIAL

SILVIA PINTO VALERO**SYNOPSIS**

Negociar es una constante en nuestras vidas. Ayudarnos a hacerlo de una forma sencilla y con resultados positivos es el objetivo de este libro. No se trata de teorizar sobre los diferentes aspectos que influyen en una negociación sino de desgranar cada uno de ellos para acercarlos a nuestra realidad y poder utilizarlos para mejorar nuestras habilidades y con ellas nuestros resultados. Consiga de forma amena y sencilla incrementar las posibilidades de éxito satisfaciendo sus interés y los de la otra parte. Siéntase seguro ante cualquier proceso negociador al controlar todas las variables....



Editorial	FUNDACION CONFEMETAL - FC EDITORIAL
Subject	Negociación empresarial
EAN	9788415781325
Status	Disponible
Binding	Bolsillo tapa blanda
Pages	184
Size	160x230x0 mm.
Weight	310
Price (Tax inc.)	19,50€